

EINSTIEG DISTRIBUTION

Gelistet ist noch nicht verkauft.

HIB bringt Ihr Produkt ins Sortiment der Großhändler und sorgt dafür, dass Handwerker es anbieten und Planer es ausschreiben. Für Hersteller aus Deutschland oder mit EU-Präsenz.

Passt, wenn

- Ihr Produkt fertig ist und in der EU verkauft werden darf
- Sie dauerhaft über den Fachgroßhandel verkaufen wollen
- Ihnen der Zugang zu Einkauf, Innendienst und Planern fehlt

Der Weg ins Angebot

- 01 Einkauf im Großhandel**
Entscheidet über die Listung. HIB führt Listungsgespräche und verhandelt Konditionen.
- 02 Innendienst im Großhandel**
Empfiehl, was er kennt. HIB schult ihn zu Ihrem Produkt.
- 03 TGA-Planer**
Schreiben Fabrikate früh fest. HIB spricht sie an und begleitet Ausschreibungen.
- 04 Handwerk**
Schreibt das Angebot. HIB besucht und bemustert.

Enthaltene Bausteine

05 Vertrieb vor Ort	Kundenbesuche, Produktvorführungen, Begleitung von Angeboten und Ausschreibungen, Fachplaner und Architekten
06 Großhandel und Distribution	Großhandelslistung, Konditionsverhandlung, Kataloge und Webshops, Schulung Großhandels-Innendienst
07 Marketing, Messen, Events	LinkedIn-Kampagnen, E-Mail-Kampagnen, Messebesuch mit Terminen
10 Reporting und Daten	Monatlicher Report, Live-Dashboard, Kundenportal

Weitere Bausteine aus dem Baukasten lassen sich ergänzen.

Ablauf in fünf Schritten

- 01 Analyse und Zielliste**
Wir prüfen Kategorie, Preisniveau und Wettbewerb und legen fest, welche Großhändler, Planer und Betriebe wir ansprechen.
- 02 Listung**
Gespräche mit dem Einkauf, Konditionen, Stammdaten und die Aufnahme in Kataloge und Webshops.
- 03 Kampagnen**
LinkedIn, E-Mail und Messen machen Ihr Produkt bei Fachkunden bekannt.
- 04 Besuche**
Wir besuchen Handwerk und Planer, bemustern und begleiten Angebote.
- 05 Reporting**
Jeden Monat ein Report. Gemeinsam passen wir den Kurs an.

Was Sie sehen

- Monatsreport an Sie und Ihre Geschäftsführung
- Live-Dashboard im Kundenportal
- Jede Listung, jeder Besuch und jedes Angebot nachvollziehbar

Ein Hersteller je Wettbewerbsfeld

Wir vertreten Ihren Wettbewerber nicht. Ihr Feld halten wir schriftlich im Vertrag fest.

Hinweis

Diese Leistungsbeschreibung ist unverbindlich. Umfang und Konditionen legen wir nach dem Erstgespräch in einem Angebot fest.

Sprechen wir über Ihr Produkt.

Paris Freiherr von Troschke · paris.vontroschke@hib-sales.de · [Telefonnummer]