

EINSTIEG REGIONAL

Den Norden erschließen, ohne jemanden einzustellen.

HIB besucht Ihre Kunden im Norden, vereinbart Termine mit neuen und stellt Ihr Produkt vor Ort vor. Ohne eigenen Außendienst, Firmenwagen und Führungsaufwand.

Passt, wenn

- Sie in Deutschland schon verkaufen
- Ihnen im Norden Kunden oder Präsenz fehlen
- sich ein eigener Außendienst dort noch nicht lohnt

Eigener Außendienst oder HIB?

	Eigener Außendienst	Mit HIB
Start	Suchen, einstellen, einarbeiten	Besuche, sobald Zielliste und Produktschulung stehen
Kontakte	Baut der neue Mitarbeiter erst auf	Über 3.000 Unternehmenskontakte, digital erfasst
Ausstattung	Firmenwagen, Spesen, Technik stellen Sie	Bringen wir mit, CRM inklusive
Führung	Ziele, Touren und Berichte steuern Sie selbst	Wir steuern, Sie lesen den Monatsreport
Bindung	Arbeitsvertrag mit Kündigungsfristen	Vertrag mit HIB, ohne Personal auf Ihrer Seite

Gebiet

Von Hamburg aus: Schleswig-Holstein, Hamburg, Bremen, Niedersachsen und Mecklenburg-Vorpommern. [Bundesländer bestätigen]

Enthaltene Bausteine

- 05 Vertrieb vor Ort**
10 Reporting und Daten
- Kundenbesuche, Telefonakquise mit Terminierung, Betreuung bestehender Kunden
Monatlicher Report, Live-Dashboard, Zielkundendatenbank

Ablauf in vier Schritten

01

Region und Zielkunden

Wir legen fest, welche Gebiete und Kunden wir zuerst angehen, und bauen die Zielkundendatenbank auf.

02

Termine

Wir rufen Ihre Zielkunden an und vereinbaren Besuchstermine.

03

Besuche

Wir besuchen Kunden vor Ort, stellen Ihr Produkt vor und fassen nach.

04

Reporting und Ausbau

Jeden Monat ein Report. Läuft es, erweitern Sie, zum Beispiel um den Großhandel.

Was Sie sehen

- Monatsreport an Sie und Ihre Geschäftsführung
- Live-Dashboard im Kundenportal
- Jeder Besuch mit Ort, Gesprächspartner und nächstem Schritt

Ein Hersteller je Wettbewerbsfeld

Wir vertreten Ihren Wettbewerber im vereinbarten Gebiet nicht. Ihr Feld halten wir schriftlich im Vertrag fest.

Hinweis

Diese Leistungsbeschreibung ist unverbindlich. Umfang und Konditionen legen wir nach dem Erstgespräch in einem Angebot fest.

Sprechen wir über Ihr Produkt.

Paris Freiherr von Troschke · paris.vontroschke@hib-sales.de · [Telefonnummer]